



# Grant Thornton

An instinct for growth™

## Comunicado de prensa

### Fondos de capitales privados buscan ser globales de cara al lento crecimiento

06 de Diciembre de 2012

- Indonesia, Perú, Colombia y Turquía lideran la lista de los nuevos mercados de “alto crecimiento”, donde los fondos de capital privado tienen mejores oportunidades
- Compradores internacionales son vistos como la mejor alternativa para minimizar limitaciones de fondos domésticos, sobre todo los provenientes de países como Japón, China y Corea
- La caída de la confianza en las perspectivas económicas actúa limitando las fuentes de fondeo.

De acuerdo con el Informe Global de Private Equity 2012 de Grant Thornton, los fondos de capital privado de todo el mundo se están preparando para enfrentar condiciones difíciles en la recaudación de fondos y negociaciones. Siendo este su segundo año, el informe es el resultado de 143 entrevistas en profundidad con los principales profesionales de empresas de fondos de capital privado de todo el mundo.

El informe provee un amplio panorama sobre las expectativas de los socios colectivos de fondos de capital privado con respecto a numerosos aspectos de recaudación de fondos y ciclos de inversión.

#### Temores en la recaudación de fondos

En el informe de este año puede observarse un marcado descenso en las expectativas de recaudación de fondos de los socios colectivos de todo el mundo. Casi un tercio de ellos (72%) describe las perspectivas de recaudación de fondos como "negativas" o "muy negativas". En 2011, la cifra fue de apenas 46%.

Uno de los descensos en optimismo más dramático comparado con el 2011 se presentó en el grupo BRICS: Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica. Este año, el 78% de los encuestados en estos mercados describe las perspectivas de recaudación de fondos como "negativas" o "muy negativas". En 2011, la cifra fue del 39%.

#### ¿Cómo considera el entorno actual de recaudación de fondos?

	2012	2011
Muy positivo	1%	4%
Positivo	11%	24%
Neutral	15%	26%
Negativo	33%	33%
Muy Negativo	39%	13%
Muy Positivo	1%	4%

*Fuente: Global Private Equity Report 2012, Grant Thornton*

Los fondos de capital privado están esperando tener que recurrir a un mayor número de nuevos inversores y depender menos de sus actuales socios para hacer un seguimiento de los compromisos asumidos con sus próximos fondos. Este año, el 40% de los encuestados dijeron que esperan que su próximo fondo sea financiado en su mayoría por inversores de primera vez. En el informe de 2011, esta cifra fue de sólo un 24%.

"Aunque la recaudación de fondos sigue siendo un desafío clave, entiendo que se privilegiará a aquellas firmas con una trayectoria exitosa, una estrategia coherente y un equipo de calidad que puede poner en práctica esa estrategia. Esta evolución incrementará la brecha entre las empresas exitosas y las menos exitosas, e inevitablemente de los ganadores y perdedores en la industria, ya que la recaudación de fondos para las empresas de bajo rendimiento será cada vez más difícil.", dijo José Luis, Socio de Grant Thornton Perú.

### Rutas de salida globales

Los fondos de capital privado están mirando fuera de sus mercados de origen para encontrar soluciones a las limitaciones de fondeo, en particular mediante compradores internacionales. Más de la mitad de los encuestados (52%) espera que la mayoría de los compradores con los que operen en el corto plazo sean extranjeros, mientras que otro 20% espera que la división entre los compradores extranjeros y nacionales sea un 50-50. Sólo el 28% espera hacer negocios principalmente con compradores nacionales.

A nivel mundial, China y Japón, Europa y América del Norte son las regiones donde la mayoría de los socios colectivos espera que se originen compradores "no-domésticos" estratégicos.

### Regiones como fuentes esperadas de compradores no domésticos

China, Japón, Corea	31%
Europa	24%
América del Norte	22%
Sudeste Asiático	11%
India	10%
MENA	1%
África	<1%
Latinoamérica	<1%
Rusia	<1%

*Fuente: Global Private Equity Report 2012, Grant Thornton*

"Es de particular interés la esperada importancia de Japón, lo que refleja el hecho de que la fortaleza del yen, junto con la demanda interna débil está alentando la expansión internacional. Los fondos de capital privado de todo el mundo esperan ver compradores japoneses, y esto es particularmente el caso de Europa, India y Asia-Pacífico "- Informe Global Private Equity 2012, Grant Thornton

### Indonesia lidera el ranking de nuevos mercados de "alto crecimiento"

Los fondos de capital privado con sede en mercados de alto crecimiento, tales como los de América Latina, África del Sur y Asia-Pacífico, nombraron con mayor frecuencia a Indonesia cuando se les pidió identificar los mercados extranjeros con más potencial para la inversión de capital privado.

### Top 10 de nuevos mercados de “alto crecimiento”

1	Indonesia
2	Perú
3	Colombia
4	Turquía
5 =	Myanmar
5 =	Egipto
5 =	Arabia Saudita
8 =	México
8 =	Ghana
8 =	Malasia

*Fuente: Global Private Equity Report 2012, Grant Thornton*

"Si bien el crecimiento en países de “alto crecimiento” supera al observado en los mercados occidentales, la búsqueda de crecimiento mantiene a las empresas locales de capital privado con un ojo puesto sobre los lugares donde se podrían originar los flujos de negociaciones en el futuro, en particular mientras que algunos de sus mercados muestran signos de sobre calentamiento.

"Si bien un cambio a territorios nuevos y desconocidos pudiera ser un riesgo desmedido para muchos fondos occidentales, los inversores basados en regiones de “alto crecimiento” tiene típicamente una buena visibilidad de los mercados fronterizos próximos dentro de su región." - Informe Global Private Equity 2012, Grant Thornton

### Deterioro de la confianza sobre la economía

El impulso para asegurar el crecimiento se ubica en un contexto de deterioro de la confianza en torno a la economía global. Casi la mitad de los encuestados de este año (48%) tienen un panorama económico negativo o neutral para las empresas del portafolio. Este resultado es comparativamente desfavorable respecto a la encuesta del año pasado, donde sólo un 38% de los encuestados mantenía estos puntos de vista.

### Perspectiva económica para empresas del portafolio

Perspectiva	2012	2011
Muy positiva	6%	10%
Positiva	46%	53%
Neutral	29%	30%
Negativa	15%	7%
Muy negativa	4%	0%

*Fuente: Global Private Equity Report 2012, Grant Thornton*

"Incluso en algunos de los mercados que se han expandido rápidamente en los últimos años, la velocidad de crecimiento ha disminuido notablemente y los profesionales están cada vez más conscientes de que estas economías no son inmunes a los impactos de la crisis global." - Informe Global Private Equity 2012, Grant Thornton

- fin -

Para mayor información contacte a:

**Lorena Bernales**

Marketing & comunicaciones

**T** +51 981 124 554

**E** [marketing@pe.gt.com](mailto:marketing@pe.gt.com)

**Muestra y metodología**

Entre julio y septiembre de 2012 se realizaron 143 entrevistas en profundidad con los principales profesionales pertenecientes a fondos de capital privado de todo el mundo.

Entre los encuestados fueron incluidos cinco socios colectivos de las principales regiones / categorías:

32%	Europa Occidental
21%	América del Norte (EEUU y Canadá)
26%	BRICS (Brasil (y América Latina en general), Rusia, India, China, Sudáfrica)
11%	Asia-Pacífico
10%	MENA (Medio Oriente y Norte de África, incluyendo Turquía)

Las entrevistas incluyeron una mezcla de preguntas cuantitativas y cualitativas. Arbor Square Associates, una firma de investigación independiente, realizó el estudio.

Para descargar el informe completo, haga click en el siguiente link:

[http://www.gti.org/files/global\\_private\\_equity\\_report\\_2012.pdf](http://www.gti.org/files/global_private_equity_report_2012.pdf)

**Nota a los editores**

*Acerca de Grant Thornton International Ltd*

Las referencias a “Grant Thornton” son a la marca bajo la cual operan las firmas miembro de Grant Thornton, y se refiere a una o más firmas miembro, según lo requiera el contexto. Las referencias a “Grant Thornton International” son a Grant Thornton International Ltd (Grant Thornton International).

Grant Thornton es una de las organizaciones líderes a nivel mundial de firmas de auditoría, impuestos y consultoría independientes. Las firmas ayudan a organizaciones dinámicas a liberar su potencial para el crecimiento brindándoles asesoramiento significativo y práctico a través de una amplia gama de servicios. Equipos proactivos, liderados por socios accesibles en estas firmas, utilizan su capacidad de análisis profundo, amplia experiencia e instinto para resolver temas complejos en empresas del sector privado, corporaciones que cotizan en bolsa y entidades del sector público. Más de 31,000 personas Grant Thornton en 100 países, se enfocan en marcar una diferencia para nuestros clientes, colegas y las comunidades en las que vivimos y trabajamos.

Grant Thornton International no presta servicios bajo su propio nombre o de ninguna otra forma. Los servicios son prestados por las firmas miembro de manera independiente, y ninguna firma es responsable por los servicios o actividades de cualquier otra. Grant Thornton International y las firmas miembro no forman una sociedad internacional.